Als Großhändler für Sanitär- und Heizungsartikel, der den großflächigen Einzelhandel und die professionelle Wohnungswirtschaft beliefert, bieten wir ein Portfolio von über 17.000 Artikeln. Durch die Kreation von innovativen Merchandising-Konzepten und einem ausgefeilten Marketing-Mix stehen wir für hohe Kundenzufriedenheit in einem anspruchsvollen Wettbewerbsumfeld.

Wir suchen für unseren Standort Wuppertal einen Mitarbeiter in Vollzeit zur Besetzung der folgenden Position:

# Key Account Manager
(m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Verantwortliche Führung der zugeordneten Kundengruppen
- Neukundengewinnung
- Erster Ansprechpartner für die zugeordneten Kundenzentralen
- Fachliche und disziplinarische Führung des zugeordneten KAM-Teams
- Beziehungspflege und Networking auf der Entscheidungs- und Marktebene
- Nachhaltige Führung der Kunden nach Entwicklungspotential, Umsatz und Ertrag
- Ausweitung der Listungen und Erweiterung des Sortiments bei den jeweiligen Kundengruppen
- Vorbereitung und Durchführung von Jahresgesprächen über Konditionen, Sortimentsgestaltung und Werbemaßnahmen
- Mitwirkung bei der Organisation von Werbeveranstaltungen, Kundenschulungen und Sonderveranstaltungen
- Besuch der Kundenzentralen sowie einzelner Verkaufsstellen
- Analyse der Distribution und Regalsituation sowie des Leistungsbildes
- Kontinuierliche Entwicklung des strategischen Konzepts, um den Kundengruppen den betriebswirtschaftlichen Nutzen aufzuzeigen, der aus der Zusammenarbeit erwachsen kann
- Aktives Customer Relationship Management (CRM)
- Koordination und Einsatz interner Dienstleister und Gruppen

Ihre Qualifikationen:

- Methodensicherer und akquisestarker Key-Account-Manager (w/m/d) aus dem Handel oder der Industrie (Großkunden)
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Bereich Key-Account und Vertrieb; optimal in der Branche Sanitär bzw. Sanitärprodukte
- Intensive Erfahrung im Bereich großflächiger Einzelhandel, gern LEH, Gebrauchsgüter bzw. Bauprodukte
- Verhandlungs- und abschlusssicher auf unterschiedlichen Ebenen
- Analytisches Denkvermögen, kreativ, lösungsorientiert
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse, gern auf Basis eines Studiums
- Reisebereitschaft sowie Fahrerlaubnis für PKW
- Führungskompetenz und –erfahrung
- Verhandlungssichere deutsche und englische Sprachkenntnisse

Wir bieten:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Einen attraktiven Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Einen Firmenwagen inkl. privater Nutzung
- Diverse Sozialleistungen
- Fahrradleasing
- Corporate Benefits
- Möglichkeit der mobilen Arbeit

Wenn Sie an dieser vielseitigen Aufgabe interessiert sind, möchten wir Sie gerne kennenlernen. Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angaben zum möglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung richten Sie bitte an:

SANITOP-WINGENROTH GmbH & Co. KG
Frau Manja Lange I Katzheide 21-25 I 48231 Warendorf
Tel. 02581/788-0 I E-Mail: personal@sanitop-wingenroth.de